kate spade

NEW YORK

ÜBER UNS

Seit unserer Markteinführung im Jahr 1993 mit einer Kollektion von sechs essenziellen Handtaschen stehen wir für optimistische Weiblichkeit.

Heute sind wir ein globales Lifestyle-Unternehmen, das nicht nur für seine Handtaschen, sondern auch Kleidung, Schuhe, Schmuck, Heimdekoration, technische Accessoires und vielen andere Alltagsgegenstände bekannt ist. Kate Spade New York ist Teil des Markenhauses Tapestry.

Spaß im Einzelhandel, eine hohe Affinität zu Luxusgütern und Interesse an einem internationalen Umfeld machen dich aus? Tapestry, als stark expansives Unternehmen, mit einer spannenden Historie kann dir dieses Umfeld bieten - wir suchen genau dich!

Sales Assistant (w/m/d) Part Time 15-30h / Woche - Kate Spade

DEINE ROLLE

Als Sales Associate brauchen wir dich als Repräsentant auf unserer Verkaufsfläche. Du verkörperst Kate Spade als Marke und kannst unseren Kunden in Form der Vollbedienung ein Einkaufserlebnis bieten, das sie mit Freude zurück schauen lässt.

Zielerreichung und Produktivität, sowie Spaß am Verkauf und Teamwork wünschen wir uns von dir – natürlich bringen wir dir alles Wichtige über unsere Produkte bei.

Stunden: Momentan sind wir in der Lage viele verschiedene Stundenmodelle anzubieten. Von 10 bis 30 Stunden pro Woche ist alles möglich.

DEINE ECKDATEN

- Erfahrung im Verkauf im vergleichbaren Segment wäre wünschenswert
- Spaß und Affinität zur Mode
- Selbstbewusstes Auftreten gegenüber unseren Kunden
- Sicherer Umgang mit gängigen IT Systemen
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Wenn du dich angesprochen fühlst und du ein Teil von Kate Spade werden möchtest, bewirb dich jetzt .
Bitte teile uns in deiner Bewerbung mit, wie viele Stunden pro Woche du gerne arbeiten würdest.

Wir freuen uns sehr darauf dich kennen zu lernen.

Jetzt bewerben

Diese Stellenanzeige wurde durch die OUTLETCITY AG im Auftrag der Tapestry, Inc erstellt.
OUTLETCITY AG, Hugo-Boss Platz 4, 72555 Metzingen | www.outletcity.com/karriere